

| | | | |
|---|---|---|---|
| Buy EUR 64,00 Kurs EUR 49,00 Upside 30,6 % | Wertindikatoren: EUR DCF: 64,00 FCF-Value Potential 23e: 52,00 | Warburg ESG Risiko Score: 2,7 ESG Score (MSCI basiert): 3,0 Bilanz Score: 4,0 Markt Liquidität Score: 1,0 | Beschreibung: Führender Anbieter von Spezialklebstoffen, UV- + IR-Strahlungssystemen, Quarzglasprodukten |
| | Markt Snapshot: EUR Mio. Marktkapitalisierung: 297,0 Aktienanzahl (Mio.): 6,1 EV: 327,2 Freefloat MC: 257,8 Ø Trad. Vol. (30T): 221,25 Tsd. | Aktionäre: Freefloat 86,8 % Prof. Hönle 3,6 % Peter Möhrle Holding 9,5 % Teslin / Gerlin 5,8 % Dr. Vits 3,7 % | Kennzahlen (WRe): 2020/21e Beta: 1,3 KBV: 2,5 x EK-Quote: 56 % Net Fin. Debt / EBITDA: 1,1 x Net Debt / EBITDA: 1,5 x |

Nach schwachem Q3 wird für die nahe Zukunft eine Geschäftsbelebung erwartet

| | | | | | | | | | | | |
|-----------------------------------|--------------|-----------|----------|-------|--------------|-----------|----------|------|--|--|--|
| Berichtete Kennzahlen Q3/2020/21: | | | | | | | | | | Kommentar zu den Kennzahlen: | |
| GJ Ende: 30.9. in EUR Mio. | Q3 20/21 | Q3 20/21e | Q3 19/20 | yoy | 9M 20/21 | 9M 20/21e | 9M 19/20 | yoy | | | |
| Umsatz | 27,3 | 27,3 | 20,9 | 31 % | 84,9 | 84,9 | 71,7 | 18 % | | □ Vorläufige Q3-Ergebnisse wurden bereits bekannt gegeben | |
| EBIT | 0,4 | 0,7 | 0,5 | -15 % | 7,2 | 7,3 | 6,3 | 14 % | | □ Umsatz von 30% ggü. Vj. profitiert von Konsolidierungseffekten und schleppendem Geschäft im letztjährigen Juni-Quartal, das durch COVID beeinträchtigt war | |
| Marge | 1,6 % | 2,4 % | 2,4 % | | 8,4 % | 8,6 % | 8,8 % | | | □ Profitabilität in Q3 auf niedrigem Niveau, sollte sich aber in Q4 mit höheren Umsatzbeiträgen und verbessertem Mix erholen | |

Hönle hat seine endgültigen Q3-Ergebnisse veröffentlicht, nachdem im Juli eine Reihe vorläufiger Zahlen bekannt gegeben wurden.

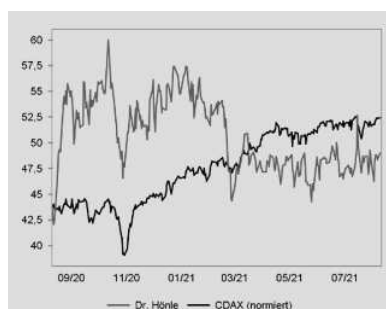
Wie bereits berichtet, war die **Umsatzentwicklung im Juni-Quartal insgesamt enttäuschend**, da der Umsatz deutlich unter der ursprünglichen WR-Erwartung von EUR 31 Mio. blieb. Ursache hierfür waren niedrige Umsätze in den Segmenten Geräte & Anlagen und Klebstoffe. Im Geräte- & Anlagengeschäft liit Hönle vor allem unter Lieferengpässen, einer vorübergehenden Nachfrageschwäche von Druckmaschinenkunden und zu einem geringeren Grad unter einer leicht gesunkenen Run-Rate bei Luftentkeimungsgeräten (steigende COVID-Impfungen + Rückgang der Inzidenzraten im Frühjahr). Der Umsatzanstieg des Segments im Vergleich zum Vorjahr ist größtenteils auf die Konsolidierung erworbener Unternehmen zurückzuführen. **Hervorzuheben ist jedoch die weiterhin gute Umsatzentwicklung im Segment Glas & Strahler** (das ironischerweise zuletzt dann schwächelte, wenn die beiden anderen Segmente hervorragend abschnitten). Neben einigen Konsolidierungseffekten verzeichnet Hönle eine steigende Nachfrage in den Bereichen UV-Strahler (vermutlich inkl. Ballastwasser) und Quarzglas.

Die **Profitabilität wurde in Q3 durch einen schwächeren Produktmix** in Verbindung mit höheren sonstigen betrieblichen Aufwendungen und Personalkosten belastet, da die Zahl der Mitarbeiter im Hinblick auf den Ausbau des UV-Strahler-Geschäfts und in Vorbereitung auf das erwartete Wachstum sowie zur Stärkung der Vertriebs- und Entwicklungsbereiche (insbesondere im Segment Klebstoffe) erhöht wurde.

Im **laufenden September-Quartal (Q4)** wird aufgrund eines höheren Auftragsbestandes in allen Segmenten mit einer **Belebung der Geschäftsentwicklung** gerechnet. Auf kurze Sicht wird die **Ausstattung von Klassenräumen und Kindergärten** (Luftbehandlung) ein **weiterer wesentlicher Treiber** sein. Hönle dürfte den nächsten Wochen eine solide Anzahl von Aufträgen erhalten, die ab ca. Oktober zu höheren Umsätzen führen sollten.

Rating und Kursziel bleiben unverändert. Die Ausstattung mit Luftreinigern stellt eine große Chance dar, insbesondere im GJ 2022. Nach Bayern und Hamburg werden voraussichtlich weitere Bundesländer Förderprogramme für den Einbau einführen. Auch das Klebstoffgeschäft dürfte nach einer schwachen Entwicklung im Jahr 2021 mit einer gut gefüllten Pipeline und verstärkten Vertriebsaktivitäten wieder zu einem dynamischeren Wachstum zurückkehren.

| | | | | | | | | |
|----------------------------|----------------|--------|----------------|-------|----------------|-------|------------------------------|--|
| Schätzungsänderungen: | | | | | | | Kommentar zu den Änderungen: | |
| GJ Ende: 30.9. in EUR Mio. | 2020/21e (alt) | + / - | 2021/22e (alt) | + / - | 2022/23e (alt) | + / - | | |
| Umsatz | 116,5 | 0,0 % | 158,3 | 0,0 % | 145,2 | 0,0 % | | □ Anpassung der GJ-EBIT-Schätzungen nach schwacher Q3-Profitabilität |
| EBIT | 12,3 | -6,2 % | 31,7 | 0,0 % | 25,5 | 0,0 % | | □ Starkes Umsatzwachstum im GJ 2022 vor allem durch das Luftentkeimungsgeschäft getrieben, das zu einer deutlichen Steigerung der Profitabilität führen sollte |



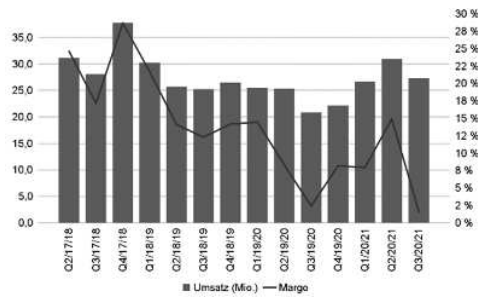
Rel. Performance vs CDAX:

| | |
|-------------------|---------|
| 1 Monat: | 4,2 % |
| 6 Monate: | -16,9 % |
| Jahresverlauf: | -23,1 % |
| Letzte 12 Monate: | -8,1 % |

Unternehmenstermine:

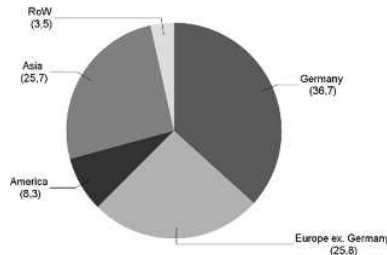
| | | | | | | | | |
|----------------------------|---------------------|------------|---------|---------|---------|----------|----------|----------|
| GJ Ende: 30.9. in EUR Mio. | CAGR (19/20-22/23e) | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
| Umsatz | 15,7 % | 101,9 | 126,5 | 107,7 | 93,9 | 116,5 | 158,3 | 145,2 |
| Veränd. Umsatz yoy | | 9,1 % | 24,1 % | -14,8 % | -12,9 % | 24,1 % | 35,9 % | -8,3 % |
| Rohertragsmarge | | 64,6 % | 67,5 % | 67,6 % | 64,5 % | 63,5 % | 64,5 % | 64,6 % |
| EBITDA | 32,9 % | 18,1 | 33,8 | 20,3 | 14,7 | 20,2 | 40,7 | 34,5 |
| Marge | | 17,8 % | 26,8 % | 18,9 % | 15,7 % | 17,3 % | 25,7 % | 23,8 % |
| EBIT | 46,5 % | 15,2 | 30,7 | 17,0 | 8,1 | 11,5 | 31,7 | 25,5 |
| Marge | | 14,9 % | 24,3 % | 15,8 % | 8,6 % | 9,9 % | 20,0 % | 17,5 % |
| Nettoergebnis | 44,0 % | 10,4 | 21,7 | 12,5 | 5,8 | 7,3 | 21,6 | 17,3 |
| EPS | 41,3 % | 1,89 | 3,94 | 2,27 | 1,01 | 1,20 | 3,57 | 2,85 |
| DPS | 7,7 % | 0,60 | 0,80 | 0,80 | 0,80 | 0,90 | 1,00 | 1,00 |
| Dividendenrendite | | 1,9 % | 1,2 % | 1,5 % | 1,8 % | 1,8 % | 2,0 % | 2,0 % |
| FCFPS | | 0,23 | 2,53 | -0,44 | -4,00 | -0,03 | 2,16 | 3,60 |
| Adj. FCFPS | | 0,23 | 2,53 | 1,73 | -0,66 | 2,45 | 4,64 | 6,07 |
| FCF / Marktkap. | | 0,7 % | 3,9 % | -0,8 % | -9,0 % | -0,1 % | 4,4 % | 7,3 % |
| EV / Umsatz | | 1,8 x | 2,8 x | 2,9 x | 2,9 x | 2,8 x | 2,0 x | 2,1 x |
| EV / EBITDA | | 10,1 x | 10,5 x | 15,1 x | 18,6 x | 16,2 x | 7,8 x | 8,8 x |
| EV / EBIT | | 12,1 x | 11,6 x | 18,0 x | 33,7 x | 28,4 x | 10,1 x | 11,9 x |
| KGV | | 16,7 x | 16,3 x | 23,8 x | 43,8 x | 40,8 x | 13,7 x | 17,2 x |
| KGV ber. | | 16,7 x | 16,3 x | 23,8 x | 43,8 x | 40,8 x | 13,7 x | 17,2 x |
| FCF Potential Yield | | 6,1 % | 6,4 % | 4,4 % | 3,8 % | 4,5 % | 9,1 % | 8,0 % |
| Nettoverschuldung | | 10,2 | 1,0 | 9,8 | 20,9 | 30,2 | 22,5 | 6,7 |
| ROCE (NOPAT) | | 14,1 % | 26,1 % | 13,3 % | 4,9 % | 5,7 % | 14,5 % | 11,5 % |
| Guidance: | | 2020/21: - | | | | | | |

Entwicklung Umsatz
in Mio. EUR



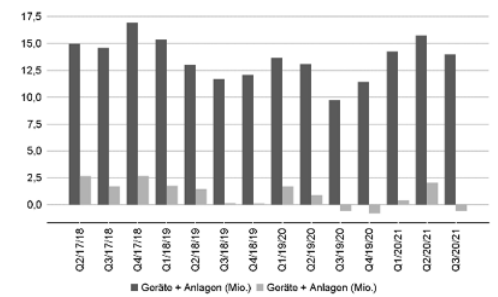
Quelle: Warburg Research

Umsatz nach Regionen
2020; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung Anlagen + Systeme
Umsatz und EBIT in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

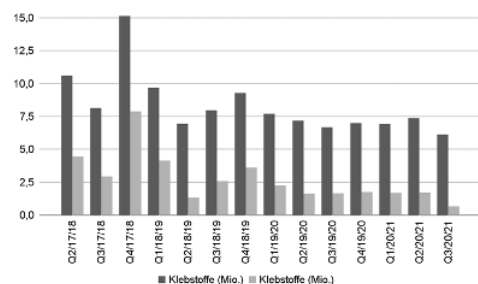
Unternehmenshintergrund

- Mit einem Umsatz von gut EUR 100 Mio. ist Dr. Hönle in den Bereich UV-/IR-Systeme, Spezialklebstoffe und Quarzglasprodukte sowie Strahler tätig. Das Unternehmen beschäftigt rund 600 Mitarbeiter.
- Die Geschäftstätigkeit wurde tlw. durch Akquisitionen deutlich ausgebaut und neben dem Kerngeschäft angrenzende Bereiche wie (UV-)Klebstoffe oder Quarzglas gestärkt.
- UV-Technologie wird in einer breiten Zahl von industriellen Anwendungen eingesetzt. Die bedeutendsten Einsatzgebiete sind heute Farb-/Lackrocknung, Klebstoffe und Beschichtungsanwendungen.
- Mittlerweile wird ein gutes Drittel der Erlöse mit Spezialklebstoffen erzielt, die vor allem in der Elektronikindustrie zum Einsatz kommen.
- Die Kundenstruktur ist größtenteils fragmentiert, mit Ausnahme weniger größerer Kunden. Auf die 5 größten Kunden entfallen ca. 20% der Erlöse.

Wettbewerbsqualität

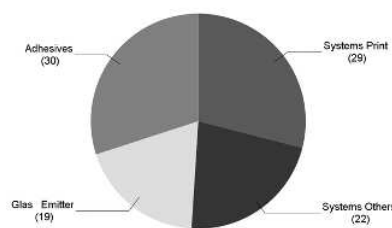
- Die Wettbewerbsstruktur ist durch eine Vielzahl von kleineren häufig vor allem regional tätigen Anbietern und nur einer handvoll von größeren Unternehmen gekennzeichnet.
- Die ähnlich großen Wettbewerber bedienen in der Regel nur einen Teil der Marktsegmente, das Ergebnis ist eine vergleichsweise moderate Wettbewerbsintensität innerhalb der einzelnen Segmente.
- Eine wesentliche Markteintrittsbarriere stellen bestehende Kundenbeziehungen dar. UV-Komponenten machen selten mehr als 5-10% der Materialkosten aus, mit der Folge einer geringen Motivation zum Wechsel des Lieferanten.
- Mit einer hohen vertikalen Integration generiert Dr. Hönle einen großen Teil der Wertschöpfung im Unternehmen.
- Dies ermöglicht dem Unternehmen die Erzielung hoher Margen und hoher Cash Flows. Die gute Wettbewerbsqualität drückt sich in einem ROCE von > 15% aus.

Entwicklung Klebstoffe
Umsatz und EBIT in Mio. EUR



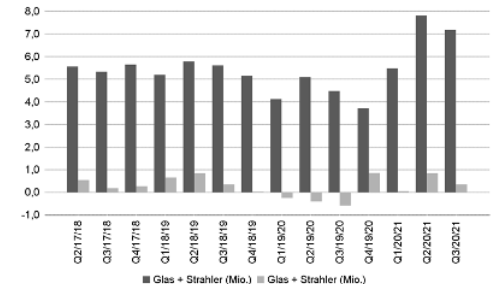
Quelle: Warburg Research

Umsatz nach Segmenten
2020; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung Glas + Strahler
Umsatz und EBIT in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

DCF Modell

| Kennzahlen in EUR Mio. | Detailplanung | | | Übergangsphase | | | | | | | | | | Term. Value |
|------------------------------|---------------|--------|--------|----------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|-------------|
| | 20/21e | 21/22e | 22/23e | 23/24e | 24/25e | 25/26e | 26/27e | 27/28e | 28/29e | 29/30e | 30/31e | 31/32e | 32/33e | |
| Umsatz | 116,5 | 158,3 | 145,2 | 155,4 | 164,7 | 174,6 | 183,3 | 192,5 | 202,1 | 210,2 | 218,6 | 227,4 | 230,8 | |
| Umsatzwachstum | 24,1 % | 35,9 % | -8,3 % | 7,0 % | 6,0 % | 6,0 % | 5,0 % | 5,0 % | 5,0 % | 4,0 % | 4,0 % | 4,0 % | 1,5 % | 1,5 % |
| EBIT | 11,5 | 31,7 | 25,5 | 31,1 | 32,9 | 34,9 | 36,7 | 38,5 | 40,4 | 42,0 | 43,7 | 45,5 | 46,2 | |
| EBIT-Marge | 9,9 % | 20,0 % | 17,5 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | 20,0 % | |
| Steuerquote (EBT) | 29,0 % | 29,0 % | 29,0 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | 29,5 % | |
| NOPAT | 8,2 | 22,5 | 18,1 | 21,9 | 23,2 | 24,6 | 25,9 | 27,1 | 28,5 | 29,6 | 30,8 | 32,1 | 32,5 | |
| Abschreibungen | 8,7 | 9,1 | 9,1 | 9,3 | 9,5 | 7,5 | 7,9 | 8,1 | 8,3 | 8,4 | 8,3 | 8,3 | 8,1 | |
| Abschreibungsquote | 7,4 % | 5,7 % | 6,2 % | 6,0 % | 5,8 % | 4,3 % | 4,3 % | 4,2 % | 4,1 % | 4,0 % | 3,8 % | 3,7 % | 3,5 % | |
| Veränd. Rückstellungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| Liquiditätsveränderung | | | | | | | | | | | | | | |
| - Working Capital | 0,8 | 7,3 | -0,8 | 1,1 | 3,0 | 3,2 | 2,8 | 2,9 | 3,1 | 2,6 | 2,7 | 2,8 | 1,1 | |
| - Investitionen | 15,3 | 10,3 | 5,3 | 5,8 | 6,1 | 6,3 | 6,6 | 6,9 | 7,3 | 7,6 | 7,9 | 9,9 | 9,1 | |
| Investitionsquote | 13,1 % | 6,5 % | 3,6 % | 3,8 % | 3,7 % | 3,6 % | 3,6 % | 3,6 % | 3,6 % | 3,6 % | 3,6 % | 4,4 % | 4,0 % | |
| Sonstiges | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| Free Cash Flow (WACC-Modell) | 0,7 | 13,9 | 22,7 | 24,4 | 23,6 | 22,7 | 24,3 | 25,4 | 26,4 | 27,9 | 28,6 | 27,6 | 30,4 | 31 |
| Barwert FCF | 0,8 | 13,3 | 20,1 | 20,1 | 18,1 | 16,2 | 16,1 | 15,6 | 15,1 | 14,9 | 14,2 | 12,7 | 13,0 | 217 |
| Anteil der Barwerte | 8,39 % | | | 38,28 % | | | | | | | | | | 53,33 % |

Modell-Parameter

| | | | |
|------------------------|---------------|------------------------|-------------|
| Herleitung WACC: | | Herleitung Beta: | |
| Fremdkapitalquote | 15,00 % | Finanzielle Stabilität | 1,20 |
| FK-Zins (nach Steuern) | 2,1 % | Liquidität (Akte) | 1,40 |
| Marktrendite | 7,00 % | Zyklizität | 1,35 |
| Risikofreie Rendite | 1,50 % | Transparenz | 1,20 |
| | | Sonstiges | 1,25 |
| WACC | 7,57 % | Beta | 1,28 |

Wertermittlung (Mio.)

| | | | |
|----------------------------|------------|----------------------------|--------------|
| Barwerte bis 2032/33e | 190 | | |
| Terminal Value | 217 | | |
| Zinstr. Verbindlichkeiten | 46 | | |
| Pensionsrückstellungen | 9 | | |
| Hybridkapital | 0 | | |
| Minderheiten | 1 | | |
| Marktwert v. Beteiligungen | 3 | | |
| Liquide Mittel | 34 | Aktienzahl (Mio.) | 6,1 |
| Eigenkapitalwert | 389 | Wert je Aktie (EUR) | 64,11 |

Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

| Beta | WACC | Ewiges Wachstum | | | | | | | Delta EBIT-Marge | | | | | | | | |
|------|-------|-----------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|-------|-------|
| | | 0,75 % | 1,00 % | 1,25 % | 1,50 % | 1,75 % | 2,00 % | 2,25 % | -1,5 pp | -1,0 pp | -0,5 pp | +0,0 pp | +0,5 pp | +1,0 pp | +1,5 pp | | |
| 1,49 | 8,6 % | 51,63 | 52,45 | 53,34 | 54,28 | 55,29 | 56,38 | 57,56 | 1,49 | 8,6 % | 49,46 | 51,07 | 52,68 | 54,28 | 55,89 | 57,49 | 59,10 |
| 1,39 | 8,1 % | 55,60 | 56,60 | 57,66 | 58,82 | 60,06 | 61,40 | 62,86 | 1,39 | 8,1 % | 53,64 | 55,36 | 57,09 | 58,82 | 60,54 | 62,27 | 64,00 |
| 1,33 | 7,8 % | 57,80 | 58,90 | 60,08 | 61,35 | 62,73 | 64,23 | 65,87 | 1,33 | 7,8 % | 55,97 | 57,77 | 59,56 | 61,35 | 63,15 | 64,94 | 66,74 |
| 1,28 | 7,6 % | 60,16 | 61,38 | 62,69 | 64,11 | 65,64 | 67,32 | 69,16 | 1,28 | 7,6 % | 58,50 | 60,37 | 62,24 | 64,11 | 65,97 | 67,84 | 69,71 |
| 1,23 | 7,3 % | 62,71 | 64,06 | 65,51 | 67,09 | 68,82 | 70,70 | 72,78 | 1,23 | 7,3 % | 61,25 | 63,20 | 65,15 | 67,09 | 69,04 | 70,99 | 72,94 |
| 1,17 | 7,1 % | 65,46 | 66,96 | 68,58 | 70,35 | 72,29 | 74,42 | 76,77 | 1,17 | 7,1 % | 64,25 | 66,28 | 68,32 | 70,35 | 72,39 | 74,42 | 76,46 |
| 1,07 | 6,6 % | 71,68 | 73,55 | 75,60 | 77,85 | 80,33 | 83,08 | 86,15 | 1,07 | 6,6 % | 71,14 | 73,38 | 75,61 | 77,85 | 80,08 | 82,32 | 84,55 |

□ Überproportionales Wachstum im Klebstoff-Geschäft führt zu weiterer Margenausweitung

□ Nachhaltige EBIT-Marge von 20% unterstellt

Free Cash Flow Value Potential

Das Warburg Research FCF Value Potential bildet die Fähigkeit der Unternehmen zur Generierung von nachhaltigen Zahlungsüberschüssen ab. Dazu wird mit dem FCF Potential ein FCF "ex growth" ausgewiesen, der ein unverändertes Working Capital sowie reine Erhaltungsinvestitionen unterstellt. Die ewige Verrentung des FCF Potential des jeweiligen Jahres mit den gewichteten Kapitalkosten ergibt eine Wertindikation. Auf Basis verschiedener Betrachtungsjahre ergeben sich somit unterschiedliche Wertindikationen, was dem von uns als Bewertungsmodell präferierten DCF-Modell ein Timing-Element hinzufügt.

| Angaben in EUR Mio. | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e | |
|--|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter | 10,4 | 21,7 | 12,4 | 5,7 | 7,5 | 21,8 | 17,5 | |
| + Abschreibung + Amortisation | 2,9 | 3,2 | 3,3 | 6,6 | 8,7 | 9,1 | 9,1 | |
| - Zinsergebnis (netto) | -0,3 | -0,3 | -0,1 | -0,2 | -1,0 | -0,9 | -0,9 | |
| - Erhaltungsinvestitionen | 1,9 | 2,0 | 2,1 | 2,1 | 2,5 | 2,6 | 3,0 | |
| + Sonstiges | -0,6 | -0,4 | -0,4 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| = Free Cash Flow Potential | 11,2 | 22,8 | 13,4 | 10,4 | 14,6 | 29,2 | 24,4 | |
| FCF Potential Yield (on market EV) | 6,1 % | 6,4 % | 4,4 % | 3,8 % | 4,5 % | 9,1 % | 8,0 % | |
| WACC | 7,57 % | 7,57 % | 7,57 % | 7,57 % | 7,57 % | 7,57 % | 7,57 % | |
| = Enterprise Value (EV) | 184,1 | 354,7 | 307,3 | 273,1 | 327,2 | 319,5 | 303,8 | |
| = Fair Enterprise Value | 148,3 | 301,1 | 177,2 | 136,9 | 193,1 | 385,5 | 322,3 | |
| - Nettoverschuldung (Liquidität) | 12,1 | 12,1 | 12,1 | 12,1 | 21,3 | 13,7 | -2,1 | |
| - Pensionsverbindlichkeiten | 8,8 | 8,8 | 8,8 | 8,8 | 8,8 | 8,8 | 8,8 | |
| - Sonstige | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| - Marktwert Anteile Dritter | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| + Marktwert wichtiger Beteiligungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| = Faire Marktkapitalisierung | 127,3 | 280,2 | 156,2 | 115,9 | 162,9 | 363,0 | 315,5 | |
| Aktienanzahl (Durchschnittlich) | 5,5 | 5,5 | 5,5 | 5,7 | 6,1 | 6,1 | 6,1 | |
| = Fairer Wert je Aktie (EUR) | 23,10 | 50,83 | 28,34 | 20,35 | 26,88 | 59,89 | 52,05 | |
| Premium (-) / Discount (+) in % | | | | | -45,1 % | 22,2 % | 6,2 % | |
| Sensitivität fairer Wert je Aktie (EUR) | | | | | | | | |
| | 10,57 % | 14,07 | 32,13 | 17,48 | 12,72 | 17,84 | 41,85 | 36,97 |
| | 9,57 % | 15,90 | 35,84 | 19,67 | 14,41 | 20,23 | 46,60 | 40,95 |
| | 8,57 % | 18,15 | 40,42 | 22,36 | 16,49 | 23,16 | 52,47 | 45,85 |
| WACC | 7,57 % | 21,00 | 46,22 | 25,77 | 19,12 | 26,88 | 59,89 | 52,05 |
| | 6,57 % | 24,73 | 53,77 | 30,22 | 22,56 | 31,73 | 69,56 | 60,14 |
| | 5,57 % | 29,78 | 64,04 | 36,26 | 27,22 | 38,31 | 82,71 | 71,13 |
| | 4,57 % | 37,05 | 78,80 | 44,94 | 33,93 | 47,77 | 101,61 | 86,92 |

□ Margenanstieg führt zu steigender Wertindikation

Wertermittlung

| | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|--------------------------------------|---------|---------|---------|---------|----------|----------|----------|
| KBV | 2,6 x | 4,1 x | 3,3 x | 2,2 x | 2,5 x | 2,2 x | 2,0 x |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 8,41 | 11,90 | 12,47 | 15,72 | 15,47 | 18,20 | 20,09 |
| EV / Umsatz | 1,8 x | 2,8 x | 2,9 x | 2,9 x | 2,8 x | 2,0 x | 2,1 x |
| EV / EBITDA | 10,1 x | 10,5 x | 15,1 x | 18,6 x | 16,2 x | 7,8 x | 8,8 x |
| EV / EBIT | 12,1 x | 11,6 x | 18,0 x | 33,7 x | 28,4 x | 10,1 x | 11,9 x |
| EV / EBIT adj.* | 12,1 x | 11,6 x | 18,0 x | 33,7 x | 28,4 x | 10,1 x | 11,9 x |
| Kurs / FCF | 138,7 x | 25,3 x | n.a. | n.a. | n.a. | 22,7 x | 13,6 x |
| KGV | 16,7 x | 16,3 x | 23,8 x | 43,8 x | 40,8 x | 13,7 x | 17,2 x |
| KGV ber.* | 16,7 x | 16,3 x | 23,8 x | 43,8 x | 40,8 x | 13,7 x | 17,2 x |
| Dividendenrendite | 1,9 % | 1,2 % | 1,5 % | 1,8 % | 1,8 % | 2,0 % | 2,0 % |
| FCF Potential Yield (on market EV) | 6,1 % | 6,4 % | 4,4 % | 3,8 % | 4,5 % | 9,1 % | 8,0 % |
| *Adjustiert um: | - | | | | | | |

Unternehmensspezifische Kennzahlen

| | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|------------|---------|---------|---------|---------|----------|----------|----------|
| Adj. FCFPS | 0,23 | 2,53 | 1,73 | -0,66 | 2,45 | 4,64 | 6,07 |

GuV

| In EUR Mio. | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Umsatz | 101,9 | 126,5 | 107,7 | 93,9 | 116,5 | 158,3 | 145,2 |
| Veränd. Umsatz yoy | 9,1 % | 24,1 % | -14,8 % | -12,9 % | 24,1 % | 35,9 % | -8,3 % |
| Bestandsveränderungen | 1,0 | 1,5 | 1,9 | -0,6 | 0,9 | 0,0 | 0,0 |
| Aktiviere Eigenleistungen | 0,2 | 0,2 | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Gesamterlöse | 103,1 | 128,2 | 109,7 | 93,3 | 117,4 | 158,3 | 145,2 |
| Materialaufwand | 37,3 | 42,8 | 36,9 | 32,7 | 43,4 | 56,2 | 51,4 |
| Rohertrag | 65,8 | 85,4 | 72,8 | 60,5 | 74,0 | 102,1 | 93,8 |
| <i>Rohertragsmarge</i> | <i>64,6 %</i> | <i>67,5 %</i> | <i>67,6 %</i> | <i>64,5 %</i> | <i>63,5 %</i> | <i>64,5 %</i> | <i>64,6 %</i> |
| Personalaufwendungen | 32,8 | 36,0 | 35,8 | 33,2 | 38,8 | 44,3 | 42,7 |
| Sonstige betriebliche Erträge | 0,9 | 0,9 | 1,5 | 1,2 | 1,2 | 1,1 | 1,2 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 15,8 | 16,5 | 18,2 | 13,8 | 16,2 | 18,2 | 17,8 |
| Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBITDA | 18,1 | 33,8 | 20,3 | 14,7 | 20,2 | 40,7 | 34,5 |
| <i>Marge</i> | <i>17,8 %</i> | <i>26,8 %</i> | <i>18,9 %</i> | <i>15,7 %</i> | <i>17,3 %</i> | <i>25,7 %</i> | <i>23,8 %</i> |
| Abschreibungen auf Sachanlagen | 2,4 | 2,7 | 2,8 | 6,0 | 8,1 | 8,5 | 8,5 |
| EBITA | 15,7 | 31,2 | 17,6 | 8,7 | 12,1 | 32,2 | 26,0 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,6 |
| Goodwill-Abschreibung | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBIT | 15,2 | 30,7 | 17,0 | 8,1 | 11,5 | 31,7 | 25,5 |
| <i>Marge</i> | <i>14,9 %</i> | <i>24,3 %</i> | <i>15,8 %</i> | <i>8,6 %</i> | <i>9,9 %</i> | <i>20,0 %</i> | <i>17,5 %</i> |
| EBIT adj. | 15,2 | 30,7 | 17,0 | 8,1 | 11,5 | 31,7 | 25,5 |
| Zinserträge | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,2 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Zinsaufwendungen | 0,4 | 0,3 | 0,2 | 0,5 | 1,0 | 0,9 | 0,9 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBT | 14,9 | 30,4 | 16,9 | 7,9 | 10,5 | 30,8 | 24,6 |
| <i>Marge</i> | <i>14,6 %</i> | <i>24,0 %</i> | <i>15,7 %</i> | <i>8,5 %</i> | <i>9,0 %</i> | <i>19,4 %</i> | <i>16,9 %</i> |
| Steuern gesamt | 4,5 | 8,7 | 4,5 | 2,2 | 3,0 | 8,9 | 7,1 |
| Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit | 10,4 | 21,7 | 12,4 | 5,7 | 7,5 | 21,8 | 17,5 |
| Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.) | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter | 10,4 | 21,7 | 12,4 | 5,7 | 7,5 | 21,8 | 17,5 |
| Minderheitenanteile | 0,0 | 0,0 | -0,1 | -0,1 | 0,2 | 0,2 | 0,2 |
| Nettoergebnis | 10,4 | 21,7 | 12,5 | 5,8 | 7,3 | 21,6 | 17,3 |
| <i>Marge</i> | <i>10,2 %</i> | <i>17,2 %</i> | <i>11,6 %</i> | <i>6,2 %</i> | <i>6,2 %</i> | <i>13,7 %</i> | <i>11,9 %</i> |
| Aktienanzahl (Durchschnittlich) | 5,5 | 5,5 | 5,5 | 5,7 | 6,1 | 6,1 | 6,1 |
| EPS | 1,89 | 3,94 | 2,27 | 1,01 | 1,20 | 3,57 | 2,85 |
| EPS verwässert | 1,89 | 3,94 | 2,27 | 0,95 | 1,20 | 3,57 | 2,85 |

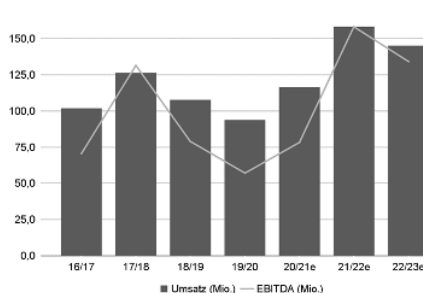
*Adjustiert um:

Guidance: 2020/21: -

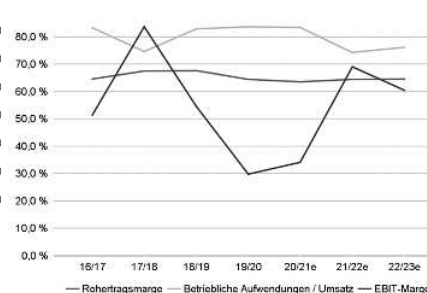
Kennzahlen

| | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|------------------------------------|---------|---------|---------|---------|----------|----------|----------|
| Betriebliche Aufwendungen / Umsatz | 83,3 % | 74,6 % | 82,9 % | 83,7 % | 83,4 % | 74,3 % | 76,2 % |
| Operating Leverage | 2,5 x | 4,2 x | 3,0 x | 4,1 x | 1,7 x | 4,9 x | 2,4 x |
| EBITDA / Interest expenses | 50,1 x | 106,4 x | 125,6 x | 32,2 x | 20,2 x | 45,9 x | 38,9 x |
| Steuerquote (EBT) | 30,0 % | 28,5 % | 26,5 % | 28,2 % | 29,0 % | 29,0 % | 29,0 % |
| Ausschüttungsquote | 31,8 % | 20,3 % | 35,5 % | 79,9 % | 73,1 % | 27,7 % | 34,7 % |
| Umsatz je Mitarbeiter | 180.081 | 204.019 | 173.785 | 160.472 | 179.189 | 226.186 | 196.268 |

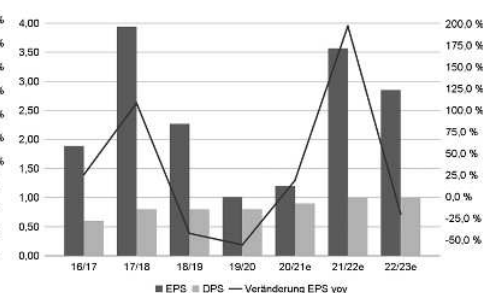
Umsatz, EBITDA
in Mio. EUR



Operative Performance
in %



Ergebnis je Aktie



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

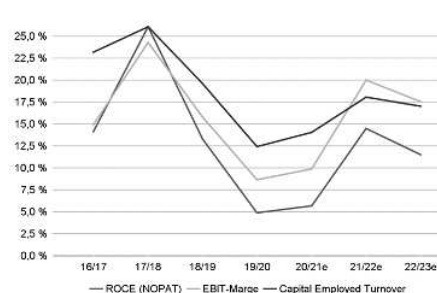
Bilanz

| In EUR Mio. | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Aktiva | | | | | | | |
| Immaterielle Vermögensgegenstände | 21,5 | 21,5 | 21,2 | 21,0 | 26,8 | 26,5 | 26,2 |
| davon übrige imm. VG | 2,6 | 2,6 | 2,4 | 2,2 | 5,9 | 5,6 | 5,4 |
| davon Geschäfts- oder Firmenwert | 18,8 | 18,8 | 18,8 | 18,8 | 20,8 | 20,8 | 20,8 |
| Sachanlagen | 19,5 | 27,0 | 42,2 | 76,8 | 84,7 | 86,2 | 82,7 |
| Finanzanlagen | 1,2 | 1,2 | 1,2 | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,1 |
| Sonstiges langfristiges Vermögen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Anlagevermögen | 42,3 | 49,7 | 64,6 | 99,0 | 112,6 | 113,8 | 110,1 |
| Vorräte | 30,1 | 33,3 | 35,9 | 35,2 | 33,3 | 36,8 | 37,2 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 18,0 | 23,0 | 17,0 | 14,3 | 18,5 | 25,2 | 23,1 |
| Liquide Mittel | 5,2 | 12,0 | 14,6 | 34,2 | 38,0 | 36,6 | 52,3 |
| Sonstiges kurzfristiges Vermögen | 6,8 | 7,5 | 12,1 | 13,6 | 12,6 | 12,6 | 12,6 |
| Umlaufvermögen | 60,0 | 75,8 | 79,5 | 97,2 | 102,3 | 111,1 | 125,2 |
| Bilanzsumme (Aktiva) | 102,3 | 125,5 | 144,1 | 196,2 | 214,9 | 225,0 | 235,3 |
| Passiva | | | | | | | |
| Gezeichnetes Kapital | 5,5 | 5,5 | 5,5 | 6,1 | 6,1 | 6,1 | 6,1 |
| Kapitalrücklage | 16,6 | 16,6 | 16,6 | 42,0 | 42,0 | 42,0 | 42,0 |
| Gewinnrücklagen | 45,8 | 65,0 | 67,9 | 68,3 | 70,7 | 86,9 | 98,1 |
| Sonstige Eigenkapitalkomponenten | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 1,8 | 1,9 | 1,9 |
| Buchwert | 67,9 | 87,1 | 90,0 | 116,3 | 120,6 | 136,8 | 148,0 |
| Anteile Dritter | 1,9 | 0,2 | 0,1 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 |
| Eigenkapital | 69,8 | 87,2 | 90,1 | 116,7 | 120,9 | 137,2 | 148,4 |
| Rückstellungen gesamt | 6,1 | 6,6 | 8,8 | 9,5 | 9,5 | 9,5 | 9,5 |
| davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen | 5,6 | 6,0 | 8,3 | 8,8 | 8,8 | 8,8 | 8,8 |
| Finanzverbindlichkeiten (gesamt) | 9,8 | 7,1 | 16,2 | 46,3 | 59,3 | 50,2 | 50,2 |
| Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten | 4,3 | 2,3 | 1,7 | 3,5 | 3,5 | 0,0 | 0,0 |
| Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen | 5,3 | 6,8 | 7,9 | 6,5 | 8,0 | 10,9 | 10,0 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 11,3 | 17,8 | 21,2 | 17,3 | 17,3 | 17,3 | 17,3 |
| Verbindlichkeiten | 32,5 | 38,3 | 54,0 | 79,5 | 94,0 | 87,9 | 87,0 |
| Bilanzsumme (Passiva) | 102,3 | 125,5 | 144,1 | 196,2 | 214,9 | 225,0 | 235,3 |

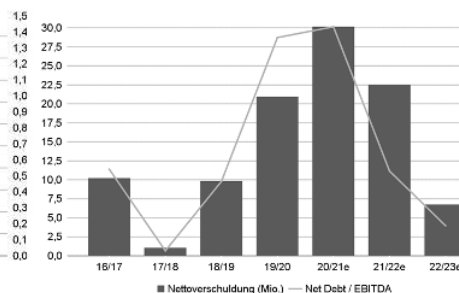
Kennzahlen

| | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|--------------------------------------|---------|---------|---------|---------|----------|----------|----------|
| Kapitaleffizienz | | | | | | | |
| Operating Assets Turnover | 1,7 x | 1,7 x | 1,3 x | 0,8 x | 0,9 x | 1,2 x | 1,1 x |
| Capital Employed Turnover | 1,3 x | 1,4 x | 1,1 x | 0,7 x | 0,8 x | 1,0 x | 0,9 x |
| ROA | 24,7 % | 43,8 % | 19,3 % | 5,8 % | 6,4 % | 19,0 % | 15,7 % |
| Kapitalverzinsung | | | | | | | |
| ROCE (NOPAT) | 14,1 % | 26,1 % | 13,3 % | 4,9 % | 5,7 % | 14,5 % | 11,5 % |
| ROE | 16,3 % | 28,1 % | 14,1 % | 5,6 % | 6,1 % | 16,8 % | 12,1 % |
| Adj. ROE | 16,3 % | 28,1 % | 14,1 % | 5,6 % | 6,1 % | 16,8 % | 12,1 % |
| Bilanzqualität | | | | | | | |
| Nettoverschuldung | 10,2 | 1,0 | 9,8 | 20,9 | 30,2 | 22,5 | 6,7 |
| Nettofinanzverschuldung | 4,6 | -4,9 | 1,6 | 12,1 | 21,3 | 13,7 | -2,1 |
| Net Gearing | 14,6 % | 1,2 % | 10,9 % | 17,9 % | 24,9 % | 16,4 % | 4,5 % |
| Net Fin. Debt / EBITDA | 25,4 % | n.a. | 7,8 % | 82,4 % | 105,8 % | 33,6 % | n.a. |
| Buchwert je Aktie | 12,3 | 15,8 | 16,3 | 19,2 | 19,9 | 22,6 | 24,4 |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 8,4 | 11,9 | 12,5 | 15,7 | 15,5 | 18,2 | 20,1 |

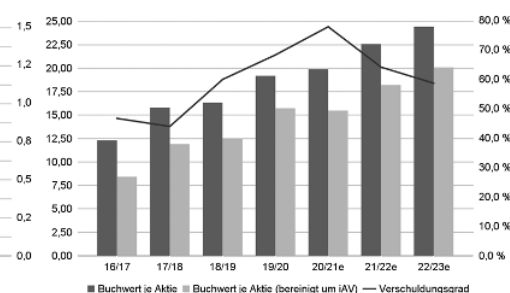
Entwicklung ROCE



Nettoverschuldung in Mio. EUR



Buchwert je Aktie in EUR



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Cash flow

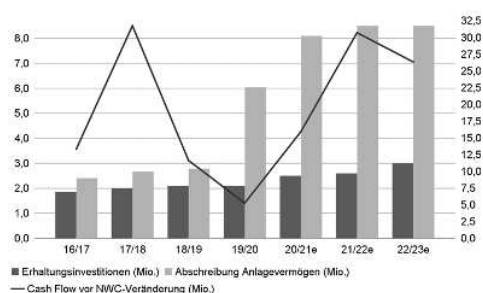
| In EUR Mio. | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|--|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|
| Jahresüberschuss/ -fehlbetrag | 10,4 | 21,7 | 12,5 | 5,8 | 7,3 | 21,6 | 17,3 |
| Abschreibung Anlagevermögen | 2,4 | 2,7 | 2,8 | 6,0 | 8,1 | 8,5 | 8,5 |
| Amortisation Goodwill | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 0,5 | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,6 | 0,6 | 0,6 |
| Veränderung langfristige Rückstellungen | 0,1 | 0,4 | 0,0 | 0,3 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen | -0,2 | 6,5 | -4,2 | -7,5 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow vor NWC-Veränderung | 13,3 | 31,7 | 11,6 | 5,2 | 15,9 | 30,7 | 26,3 |
| Veränderung Vorräte | -2,7 | -3,5 | -2,4 | 0,6 | 1,9 | -3,5 | -0,4 |
| Veränderung Forderungen aus L+L | -4,9 | -5,1 | 6,5 | 2,7 | -4,2 | -6,7 | 2,1 |
| Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen | 0,9 | 1,4 | 1,1 | -1,2 | 1,5 | 2,9 | -0,9 |
| Veränderung sonstige Working Capital Posten | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Veränderung Working Capital (gesamt) | -6,7 | -7,2 | 5,2 | 2,2 | -0,8 | -7,3 | 0,8 |
| Cash Flow aus operativer Tätigkeit [1] | 6,6 | 24,5 | 16,8 | 7,4 | 15,1 | 23,4 | 27,1 |
| Investitionen in iAV | -0,3 | -0,5 | -0,2 | -0,3 | -0,3 | -0,3 | -0,3 |
| Investitionen in Sachanlagen | -5,1 | -10,1 | -19,1 | -35,1 | -15,0 | -10,0 | -5,0 |
| Zugänge aus Akquisitionen | -0,1 | -0,8 | 0,0 | -0,2 | -7,0 | 0,0 | 0,0 |
| Finanzanlageninvestitionen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Erlöse aus Anlageabgängen | 0,0 | 0,0 | 0,1 | 0,0 | 2,8 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow aus Investitionstätigkeit [2] | -5,4 | -11,4 | -19,2 | -30,4 | -19,5 | -10,3 | -5,3 |
| Veränderung Finanzverbindlichkeiten | 0,5 | -2,7 | 9,1 | 21,9 | 13,0 | -9,1 | 0,0 |
| Dividende Vorjahr | -3,0 | -3,3 | -4,4 | -4,4 | -4,8 | -5,5 | -6,1 |
| Erwerb eigener Aktien | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Kapitalmaßnahmen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 25,7 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sonstiges | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit [3] | -2,4 | -6,0 | 4,7 | 43,3 | 8,2 | -14,5 | -6,1 |
| Veränderung liquide Mittel [1]+[2]+[3] | -1,2 | 7,1 | 2,4 | 20,3 | 3,8 | -1,4 | 15,8 |
| Effekte aus Wechselkursänderungen | -0,1 | 0,0 | 0,1 | -0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Endbestand liquide Mittel | 5,2 | 12,4 | 14,5 | 34,7 | 38,0 | 36,6 | 52,3 |

Kennzahlen

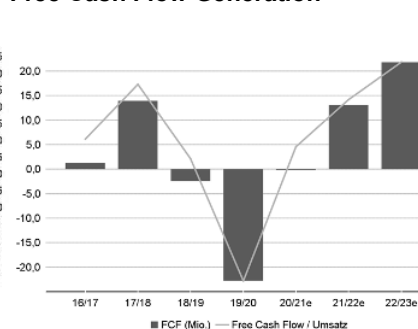
| | 2016/17 | 2017/18 | 2018/19 | 2019/20 | 2020/21e | 2021/22e | 2022/23e |
|---|---------|---------|---------|----------|----------|----------|----------|
| Kapitalfluss | | | | | | | |
| FCF | 1,3 | 14,0 | -2,4 | -22,8 | -0,2 | 13,1 | 21,8 |
| Free Cash Flow / Umsatz | 1,2 % | 11,0 % | -2,3 % | -24,2 % | -0,1 % | 8,3 % | 15,0 % |
| Free Cash Flow Potential | 11,2 | 22,8 | 13,4 | 10,4 | 14,6 | 29,2 | 24,4 |
| Free Cash Flow / Jahresüberschuss | 12,0 % | 64,2 % | -19,6 % | -393,9 % | -2,2 % | 60,6 % | 126,5 % |
| Zinserträge / Avg. Cash | 0,6 % | 0,3 % | 0,1 % | 0,8 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % |
| Zinsaufwand / Avg. Debt | 3,8 % | 3,8 % | 1,4 % | 1,5 % | 1,9 % | 1,6 % | 1,8 % |
| Verwaltung von Finanzmitteln | | | | | | | |
| Investitionsquote | 5,3 % | 8,4 % | 17,9 % | 37,7 % | 13,1 % | 6,5 % | 3,6 % |
| Maint. Capex / Umsatz | 1,8 % | 1,6 % | 1,9 % | 2,2 % | 2,1 % | 1,6 % | 2,1 % |
| CAPEX / Abschreibungen | 182,5 % | 335,8 % | 581,5 % | 535,7 % | 176,6 % | 113,6 % | 58,5 % |
| Avg. Working Capital / Umsatz | 37,2 % | 35,3 % | 42,6 % | 45,3 % | 35,9 % | 28,9 % | 33,8 % |
| Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL | 341,2 % | 336,3 % | 215,9 % | 219,7 % | 231,3 % | 231,2 % | 231,0 % |
| Vorratumschlag | 1,2 x | 1,3 x | 1,0 x | 0,9 x | 1,3 x | 1,5 x | 1,4 x |
| Receivables collection period (Tage) | 64 | 66 | 58 | 55 | 58 | 58 | 58 |
| Payables payment period (Tage) | 52 | 58 | 78 | 72 | 67 | 71 | 71 |
| Cash conversion cycle (Tage) | 293 | 281 | 321 | 358 | 257 | 216 | 240 |

Investitionen und Cash Flow

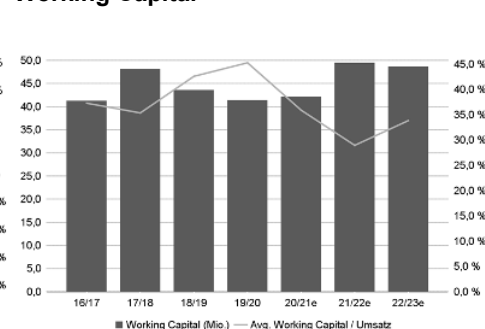
in Mio. EUR



Free Cash Flow Generation



Working Capital



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER

Dieser Research Report (Anlageempfehlung) wurde von der Warburg Research GmbH, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA weitergegeben. Er ist ausschließlich für den Empfänger bestimmt und darf nicht ohne deren vorherige Zustimmung an ein anderes Unternehmen weitergegeben werden, unabhängig davon, ob es zum gleichen Konzern gehört oder nicht. Er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Anlageempfehlung stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Anlageempfehlungen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundene Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Anlageempfehlung mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Anlageempfehlung im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Anlageempfehlung stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Anlageempfehlung enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

URHEBERRECHTE

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

ERKLÄRUNG GEMÄß § 85 WPHG/MAR/MIFID II EINSCHL. DELEGIERTE VERORDNUNGEN (EU) 2016/958 UND (EU) 2017/565

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie z.B. DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, NAV, Peer-Gruppen- Vergleich oder Sum-of-the-parts-Modell (siehe auch <http://www.mmwarburg.de/disclaimer/disclaimerG.htm#Bewertung>). Das Ergebnis dieser fundamentalen Bewertung wird angepasst, um der Einschätzung des Analysten bezüglich der zu erwartenden Entwicklung der Anlegerstimmung und deren Auswirkungen auf den Aktienkurs Rechnung zu tragen.

Unabhängig von der verwendeten Bewertungsmethode besteht das Risiko, dass das Kursziel nicht erreicht wird, z.B. aufgrund unvorhergesehener Veränderungen der Nachfrage nach den Produkten des Unternehmens, Änderungen des Managements, der Technologie, der konjunkturellen Entwicklung, der Zinsentwicklung, der operativen und/oder Materialkosten, des Wettbewerbsdrucks, des Aufsichtsrechts, des Wechselkurses, der Besteuerung etc.. Bei Anlagen in ausländischen Märkten und Instrumenten gibt es weitere Risiken, etwa aufgrund von Wechselkursänderungen oder Änderungen der politischen und sozialen Bedingungen.

Diese Ausarbeitung reflektiert die Meinung des jeweiligen Verfassers zum Zeitpunkt ihrer Erstellung. Eine Änderung der der Bewertung zugrundeliegenden fundamentalen Faktoren kann nachträglich dazu führen, dass die Bewertung nicht mehr zutreffend ist. Ob und in welchem zeitlichen Abstand eine Aktualisierung dieser Ausarbeitung erfolgt, ist vorab nicht festgelegt worden.

Es wurden zusätzliche interne und organisatorische Vorkehrungen zur Prävention oder Behandlung von Interessenkonflikten getroffen. Hierzu zählt unter anderem die räumliche Trennung der Warburg Research GmbH von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und die Schaffung von Vertraulichkeitsbereichen. Dadurch wird der Austausch von Informationen verhindert, die Interessenkonflikte der Warburg Research GmbH in Bezug auf den analysierten Emittenten oder dessen Finanzinstrumenten begründen können.

Die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen keine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbanking-Geschäften von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder eines Unternehmens der Warburg-Gruppe.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Anlageempfehlung angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangenen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin ☐ Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA unterliegt darüber hinaus der Aufsicht der Europäischen Zentralbank (EZB).

QUELLEN

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle **kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen** von FactSet.

Der **Warburg ESG Risk Score** basiert auf Informationen von © 2020 MSCI ESG Research LLC. Mit Genehmigung reproduziert. Obwohl die Informationsanbieter von Warburg Research, einschließlich und ohne Einschränkung MSCI ESG Research LLC und ihre verbundenen Unternehmen (die "ESG-Parteien"), Informationen (die "Informationen") aus Quellen beziehen, die sie für zuverlässig halten, gewährleistet oder garantiert keine der ESG-Parteien die Originalität, Richtigkeit und/oder Vollständigkeit der hierin enthaltenen Daten und schließt ausdrücklich alle ausdrücklichen oder stillschweigenden Gewährleistungen aus, einschließlich derer der Marktgängigkeit und Eignung für einen bestimmten Zweck. Die Informationen dürfen nur für Ihren internen Gebrauch verwendet werden, dürfen in keiner Form reproduziert oder weiterverbreitet werden und dürfen nicht als Grundlage oder Bestandteil von Finanzinstrumenten oder Produktindizes verwendet werden. Ferner darf keine der Informationen an sich dazu verwendet werden, zu bestimmen, welche Wertpapiere gekauft oder verkauft werden oder wann sie gekauft oder verkauft werden. Keine der ESG-Parteien haftet für Fehler oder Auslassungen im Zusammenhang mit den hierin enthaltenen Daten oder für direkte, indirekte, konkrete, Straf-, Folge- oder sonstige Schäden (einschließlich entgangener Gewinne), selbst wenn auf die Möglichkeit hingewiesen wurde.

Zusätzliche Informationen für Kunden in den USA

1. Dieser Research Report (der [Report]) ist ein Produkt der Warburg Research GmbH, Deutschland, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, Deutschland (im Folgenden zusammen als [Warburg] bezeichnet). Warburg ist der Arbeitgeber des jeweiligen Research-Analysten, der den Report erstellt hat. Der Research-Analyst hat seinen Wohnsitz außerhalb der USA und ist keine mit einem US-regulierten Broker-Dealer verbundene Person und unterliegt damit auch nicht der Aufsicht eines US-regulierten Broker-Dealers.
2. Zur Verteilung in den USA ist dieser Report ausschließlich an [große institutionelle US-Investoren] gerichtet, wie in Rule 15a-6 gemäß dem U.S. Securities Exchange Act von 1934 beschrieben.
3. CIC (Crédit Industriel et Commercial) und M.M. Warburg & CO haben ein Research Distribution Agreement abgeschlossen, das CIC Market Solutions die exklusive Verbreitung des Research-Produkts der Warburg Research GmbH in Frankreich, den USA und Kanada sichert.
4. Die Research Reports werden in den USA von CIC ([CIC]) gemäß einer Vereinbarung nach SEC Rule 15a-6 mit CIC Market Solutions Inc. ([CICI]), einem in den USA registrierten Broker-Dealer und einem mit CIC verbundenen Unternehmen, verbreitet und ausschließlich an Personen verteilt, die als [große institutionelle US-Investoren] gemäß der Definition in SEC Rule 15a-6 des Securities Exchange Act von 1934 gelten.
5. Personen, die keine großen institutionellen US-Investoren sind, dürfen sich nicht auf diese Kommunikation stützen. Die Verteilung dieses Research Reports an eine Person in den USA stellt weder eine Empfehlung zur Durchführung von Transaktionen mit den hierin besprochenen Wertpapieren noch eine Billigung der hierin zum Ausdruck gebrachten Meinungen dar.

Hinweis gem. § 85 WpHG und Art. 20 MAR auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf analysierte Unternehmen:

- 1- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen oder ein für die Erstellung der Analyse verantwortlicher Mitarbeiter dieser Unternehmen halten an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine **Beteiligung von mehr als 5%**.
- 2- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen waren innerhalb der vorangegangenen zwölf Monate an der Führung eines **Konsortiums** für eine Emission im Wege eines öffentlichen Angebots von solchen Finanzinstrumenten beteiligt, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind.
- 3- Mit Warburg Research verbundene Unternehmen **betreuen Finanzinstrumente**, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind, an einem Markt durch das Einstellen von Kauf- oder Verkaufsaufträgen.
- 4- MMWB, Warburg Research oder ein verbundenes Unternehmen hat mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erbringung von **Investmentbanking- und/oder Wertpapierdienstleistungen** getroffen und die betreffende Vereinbarung war die vorausgegangenen 12 Monate in Kraft oder es ergab sich für diesen Zeitraum auf ihrer Grundlage die Verpflichtung zur Zahlung oder zum Erhalt einer Leistung oder Entschädigung - vorausgesetzt, dass diese Offenlegung nicht die Offenlegung vertraulicher Geschäftsinformationen zur Folge hat.
- 5- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder ein mit ihm verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine **Vereinbarung zu der Erstellung der Anlageempfehlung** getroffen.
- 6a- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettokaufposition von mehr als 0,5%**.
- 6b- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettoverkaufsposition von mehr als 0,5%**.
- 6c- Der **Emittent hält Anteile von über 5%** des gesamten emittierten Kapitals von Warburg Research oder mit diesem verbundenen Unternehmen.
- 7- Das die Analyse erstellende Unternehmen, mit diesem verbundene Unternehmen oder ein Mitarbeiter dieser Unternehmen hat **sonstige bedeutende Interessen** im Bezug auf das analysierte Unternehmen, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht.

| Unternehmen | Disclosure | Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate) |
|-------------|------------|---|
| Dr. Hönle | 3, 5 | http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE0005157101.htm |

ANLAGEEMPFEHLUNG

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

| | | |
|--------------------------|-------------------------------|---|
| -K- | Kaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt. |
| -H- | Halten: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt. |
| -V- | Verkaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt. |
| <input type="checkbox"/> | Empfehlung ausgesetzt: | Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu. |

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG

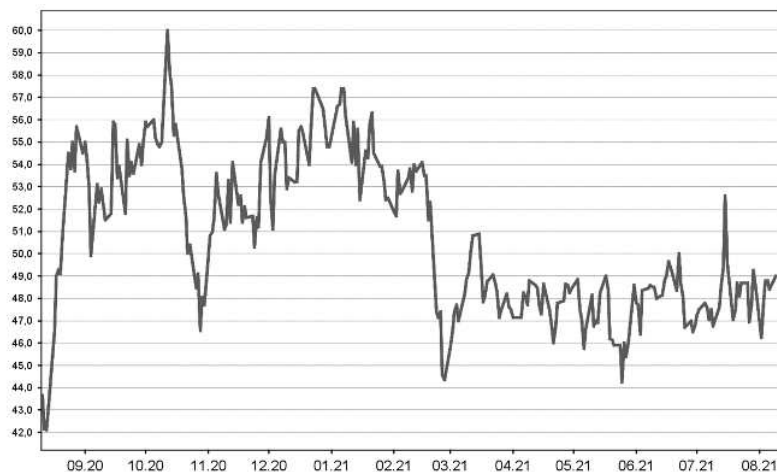
| Empfehlung | Anzahl Unternehmen | % des Universums |
|------------------|--------------------|------------------|
| Kaufen | 152 | 71 |
| Halten | 56 | 26 |
| Verkaufen | 5 | 2 |
| Empf. ausgesetzt | 2 | 1 |
| Gesamt | 215 | 100 |

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG]

] unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die in den vergangenen zwölf Monaten wesentliche Wertpapierdienstleistungen erbracht wurden.

| Empfehlung | Anzahl Unternehmen | % des Universums |
|------------------|--------------------|------------------|
| Kaufen | 42 | 79 |
| Halten | 9 | 17 |
| Verkaufen | 0 | 0 |
| Empf. ausgesetzt | 2 | 4 |
| Gesamt | 53 | 100 |

KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [DR. HÖNLE] AM [10.08.2021]



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

EQUITIES

Matthias Rode +49 40 3282-2678
Head of Equities mrode@mmwarburg.com

RESEARCH

Michael Heider +49 40 309537-280
Head of Research mheider@warburg-research.com

Henner Rüschemier +49 40 309537-270
Head of Research hrueschmeier@warburg-research.com

Stefan Augustin +49 40 309537-168
Cap. Goods, Engineering saugustin@warburg-research.com

Jan Bauer +49 40 309537-155
Renewables jbauer@warburg-research.com

Jonas Blum +49 40 309537-240
Telco, Media, Construction jblum@warburg-research.com

Christian Cohrs +49 40 309537-175
Industrials & Transportation ccohrs@warburg-research.com

Dr. Christian Ehmann +49 40 309537-167
BioTech, Life Science cehmann@warburg-research.com

Felix Ellmann +49 40 309537-120
Software, IT fellmann@warburg-research.com

Jörg Philipp Frey +49 40 309537-258
Retail, Consumer Goods jfrey@warburg-research.com

Marius Fuhrberg +49 40 309537-185
Financial Services mfuhrberg@warburg-research.com

Mustafa Hidir +49 40 309537-230
Automobiles, Car Suppliers mhidir@warburg-research.com

Ulrich Huwald +49 40 309537-255
Health Care, Pharma uhuwald@warburg-research.com

Philipp Kaiser +49 40 309537-260
Real Estate pkaiser@warburg-research.com

Thilo Kleibauer +49 40 309537-257
Retail, Consumer Goods tkleibauer@warburg-research.com

Eggert Kuls +49 40 309537-256
Engineering ekuls@warburg-research.com

Andreas Pläsier +49 40 309537-246
Banks, Financial Services aplasier@warburg-research.com

Malte Schaumann +49 40 309537-170
Technology mschaumann@warburg-research.com

Oliver Schwarz +49 40 309537-250
Chemicals, Agriculture oschwarz@warburg-research.com

Simon Stippig +49 40 309537-265
Real Estate sstippig@warburg-research.com

Cansu Tatar +49 40 309537-248
Cap. Goods, Engineering ctatar@warburg-research.com

Marc-René Tonn +49 40 309537-259
Automobiles, Car Suppliers mtonn@warburg-research.com

Robert-Jan van der Horst +49 40 309537-290
Technology rvanderhorst@warburg-research.com

Andreas Wolf +49 40 309537-140
Software, IT awolf@warburg-research.com

INSTITUTIONAL EQUITY SALES

Marc Niemann +49 40 3282-2660
Head of Equity Sales, Germany mniemann@mmwarburg.com

Klaus Schilling +49 69 5050-7400
Head of Equity Sales, Germany kschilling@mmwarburg.com

Tim Beckmann +49 40 3282-2665
United Kingdom tbeckmann@mmwarburg.com

Lea Bogdanova +49 69 5050-7411
United Kingdom, Ireland lbogdanova@mmwarburg.com

Jens Buchmüller +49 69 5050-7415
Scandinavia, Austria jbuchmueller@mmwarburg.com

Alexander Eschweiler +49 40 3282-2669
Germany, Luxembourg aeschweiler@mmwarburg.com

Matthias Fritsch +49 40 3282-2696
United Kingdom mfritsch@mmwarburg.com

Maximilian Martin +49 69 5050-7413
Austria, Poland mmartin@mmwarburg.com

Christopher Seedorf +49 40 3282-2695
Switzerland cseedorf@mmwarburg.com

Sophie Hauer +49 69 5050-7417
Roadshow/Marketing shauer@mmwarburg.com

Juliane Niemann +49 40 3282-2694
Roadshow/Marketing jniemann@mmwarburg.com

SALES TRADING

Oliver Merckel +49 40 3282-2634
Head of Sales Trading omerckel@mmwarburg.com

Elyaz Dust +49 40 3282-2702
Sales Trading edust@mmwarburg.com

Michael Ilgenstein +49 40 3282-2700
Sales Trading milgenstein@mmwarburg.com

Marcel Magiera +49 40 3282-2662
Sales Trading mmagiera@mmwarburg.com

Bastian Quast +49 40 3282-2701
Sales Trading bquast@mmwarburg.com

Jörg Treptow +49 40 3282-2658
Sales Trading jtreptow@mmwarburg.com

MACRO RESEARCH

Carsten Klude +49 40 3282-2572
Macro Research cklude@mmwarburg.com

Dr. Christian Jasperneite +49 40 3282-2439
Investment Strategy cjasperneite@mmwarburg.com

Our research can be found under:

Warburg Research research.mmwarburg.com/en/index.html
Bloomberg RESP MMWA GO
FactSet www.factset.com

Refinitiv www.refinitiv.com
Capital IQ www.capitaliq.com

For access please contact:

Andrea Schaper +49 40 3282-2632
Sales Assistance aschaper@mmwarburg.com

Kerstin Muthig +49 40 3282-2703
Sales Assistance kmuthig@mmwarburg.com